

集客のためのペルソナシート

名前		年齢		性別	
お住まい			出身地		
家族構成					
職種 (役職は?) (どんな動作が多い?)					
移動手段		車		車の色	
趣味					
ペット			新聞		
よく行くお店					
好きな食べ物			嫌いな食べ物		
好きな TV			好きな雑誌		
好きな色			嫌いな色		
好きなタイプ			嫌いなタイプ		
好きな場所					
既往歴 (内科疾患・ケガ)					
現在の症状					

<p>一日の行動</p> <p>○時 起床 ○時 朝食 ○時 仕事 ○時 昼食 ○時 仕事 ○時 帰宅 ○時 夕食 ○時 就寝 詳しく記載</p>	
<p>休日の行動</p> <p>○時 起床 ○時 朝食 ○時 買い物 ○時 昼食 ○時 趣味 ○時 夕食 ○時 就寝 詳しく記載</p>	
<p>悩んでいること (不安・恐れ) 【7つ】 一日の行動・休日の 行動をヒントにする 例) 営業での車の乗り 降りて腰が痛い</p>	<ul style="list-style-type: none"> • • • • • • •
<p>上記の中で1番悩ん でいること</p>	
<p>来院まで痛み軽減す る為にどのような行 動をとってきたか？ 具体的に</p>	
<p>その結果どうだっ た？</p>	

<p>来院経路 チラシ→HP など</p>	
<p>広告を見て来院の決め手は？ どのメッセージ？ どの写真？</p>	
<p>治療を受けてどんな変化を感じているか？ (動作・日常生活・気分・周りの反応)</p>	
<p>当院と他院との違いをどう感じているか？ 具体的に</p>	
<p>一番望んでいること (どうなりたいか？何がしたいか？どんな気分になりたいか？) 具体的に</p>	
<p>第一目標は？ (バイブーステップ)</p>	
<p>よく言う言葉(信念) 例)この症状は治らない・モミ返しがある・鍼は痛い・良くなってもすぐ戻る</p>	